

釣りよか

(釣りサポーターの派遣)

1... ビジネスの概要

・釣りが初心者の人や少しでも興味がある人に釣り方や餌の付け方などを教えたり手伝ってくれたりする、釣りサポーターを派遣して料金を得るプランです。

2...プランを思いついたきっかけ上天草市にこのようなビジネスがあると、他の県からお客様がいらっしゃって宿泊施設に泊まると思うので、そこで上天草市の魅力を知ってもっと観光客が増えると思ったからです。

3...商品・サービス

・釣りに興味をもてるように釣り場所や釣りの仕方を教える。

・宿泊施設と連携して暇を持て余している観光客にこのプランを紹介してもらう

・遊漁船と連携して船を用意する

・お客様に釣りでのたのしさをさせる

4...顧客(商品・サービスを販売する先)

想定している顧客(ターゲット)

初心者、少しでも釣りに興味がある人もオッケー

家族連れ大歓迎

・来た人には、ライフジャケットを着せる。

・船に乗せる。

・ポイントに付くまで説明する。

・実際に釣りをする。

・帰ってきてお金をいただく。

6...必要な道具

竿、餌、リール、ライフジャケット
必要な設備 船

7...実現に向けて考えられる課題

・お金がかかる。

・事故があるかもしれない。

6 収支計画(年間) <small>必須</small>			
	1年後	[10]年後(任意の年を記入)	
売上高	90万円	2700万円	
売上原価(仕入高)	万円	万円	
経費	人件費	45万円	1500万円
	家賃	0万円	45万円
	広告宣伝費	10万円	0円
	その他	22万円	20万円
合計	77万円	1565万円	
利益	13万円	1135万円	

計算方法

※ポイント※ 経費や売上原価よりも「売上高」の算出に力を入れてください

.....: 概算計算によるもの、実際: サービスの確立や販売する経費など、見積もる実際の採算次第で大きく異なるとも考えられます

1時間1000円

当初は3人でスタート

毎週土曜日年間営業50回

釣りサポーター 一人あたり6時間

一日あたりのエサ代(経費)
2000円×50日=10万円
年やライフジャケットなどの道具代
12万円

5...利用方法

・予約制です。(電話やSNSでメールやDM)