

# 紅茶と極早生温州みかんキャンデイスセット

## ビジネスプランの概要

◆紅茶とみかんのキャンデイスをセットにし、提供するというもの◆

## ビジネスプランを思いついたきっかけ・目的

天草で有名な極早生温州みかんを世の中にもっと知ってほしいと考えたから  
極早生温州みかんは、皮が緑というのを活かしたいと思ったから

## 商品・サービス

果実シロップ  
の水砂糖漬け

紅茶・キャンデイス

極早生温州みかんを輪切りにし、スライスされたみかんを入れた  
キャンデイス結婚式の引き出物に入れてもらう



Adobe Stockより

## 顧客（商品・サービスを販売する先）

想定している顧客:20代~70代

販売方法広告方法:SNS,チラシ,カフェで販売,メニューに入れてもらう

## 必要な経営資源等

- ・氷砂糖・カフェカーニャ・グラニュー糖 ・スタッフ
- ・小瓶・極早生温州みかん・紅茶茶葉

実現に向けて

課題:お店を借りれるかどうか どのくらい売上が出るか

対処方法:マリーゴールドさんのお店のメニューに入れてもらう

宣伝をたくさんする

## 収支計画

	1年後	3年後
売上高	234.75万円	704.25万円
売上原価(仕入高)	50.706万円	50,706万円
人件費	108万円	324万円
広告宣伝費	10万円	10万円
	168.705 万円	168.705万円
利益	66.045 万円	66.045万円