

Reboot the BUYTEN

～学校売店にどう私たちが参画するのか～

熊本県立阿蘇中央高等学校
総合ビジネス科プロジェクト班



探究のテーマと設定理由

4 質の高い教育を
みんなに



把握
Status

「売店再開計画」 道半ば、志半ば
実際は ”開いていない”



解決
Goal

いつでも ”開いている” 売店



分析
Analyze

- ① 不利な地理条件（業者/配送/労働力）
- ② 人件費/諸経費の捻出（利益の獲得）



探究
Inquiry

必要な利益/労働力を私たちが獲得すればいつでも開いている売店になる

探究のテーマと設定理由

4 質の高い教育を
みんなに



探究
Inquiry

利益/労働力をどう獲得するか

人件費 ¥2,559

(売店) (¥853×3h)

人件費 ¥2,559

(ドライバー) (¥853×3h)

光熱費等 ¥222

(本校調べ/日割)

燃料費 ¥1,600

(100km÷10km/ℓ×¥160)

計 ¥6,940/回 (本校調べ)

data1) 仕入120円 販売150円

233アイテム

data2) 仕入120円 販売140円

350アイテム

data3) 熊本市内 \textcircled{L} 高校売店の平均
売上 60,000円/日

利益 ¥12,000

400アイテム

そんなことが僕らにできるのか…



私たちの探究 導入

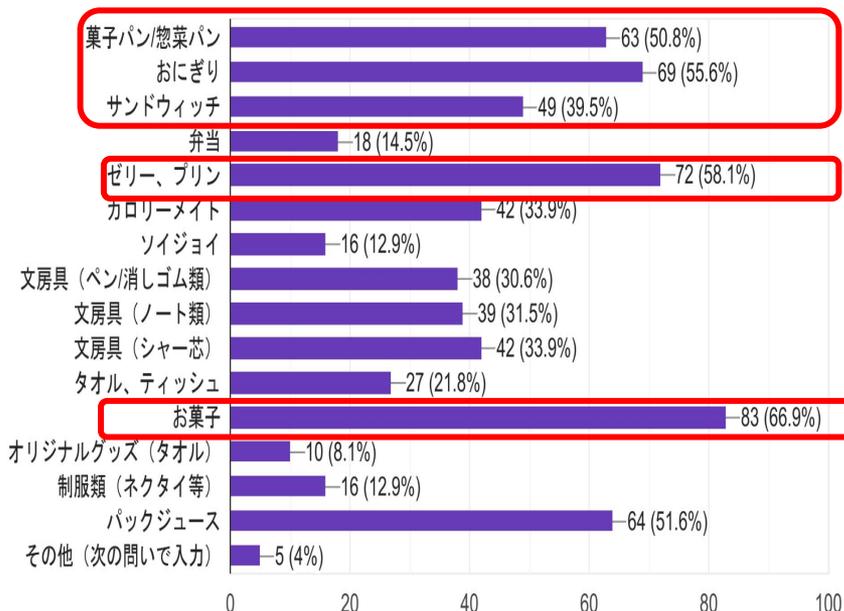
探究 Inquiry

利益/労働力をどう獲得するか

生徒アンケート n=124

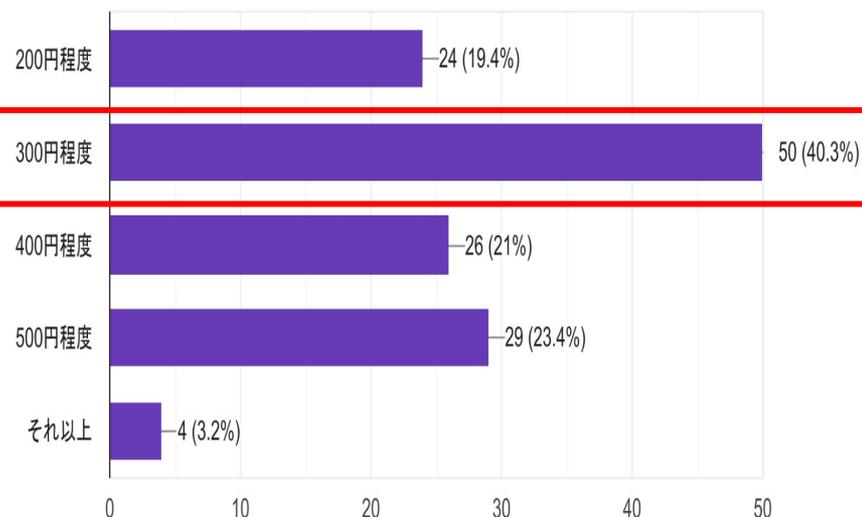
売店で扱ってほしい商品について（複数回答可）

124件の回答



1回の買い物でどれくらいの金額を想定していますか。

124件の回答



パンやお菓子 300円 2アイテム がニーズの中心



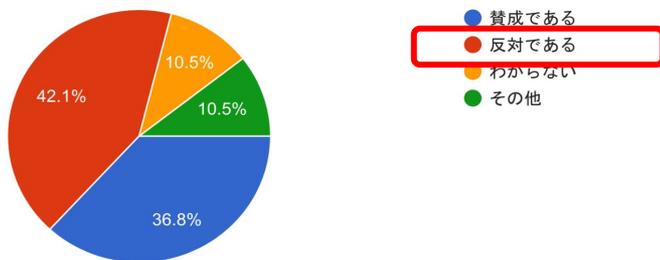
私たちの探究 導入

探究
Inquiry

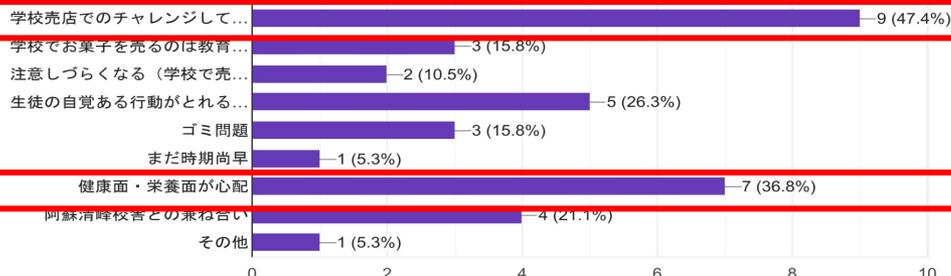
利益/労働力をどう獲得するか

職員アンケート n=19

私たちは、お菓子を取扱いたいと思っています。いずれかに回答をお願いします。
19件の回答



上記回答の理由として当てはまるものを回答ください。
19件の回答



お菓子 見込 ¥3,000

断念 計画見直し

売上目標額 ¥15,000 利益獲得額 ¥ 3,000

課題が残ったまま 動き出す...



私たちの探究 導入

<5月下旬>

✓ 店名の決定

「売店 B A I T E N」…

どこか**売る**が強い感じ

買ってもらう 買いに行きたい
買うが真ん中にしたい

候補① 「B A Y T E N」 I ⇒自分ではなく Y ⇒あなた

候補② **B U Y T E N** 売るではなく買う…BUY

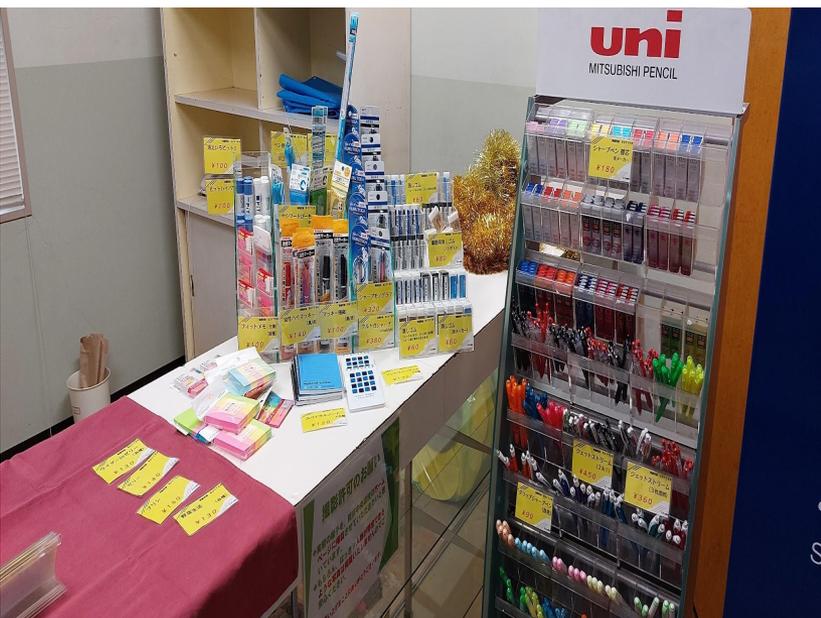
「BUYTEN」

買う人への **おもてなしの心** を持って
(=働きがい)



私たちの探究 導入 < 5月下旬～6月上旬 >

- ✓ チラシ作成
- ✓ 商品納入(1500アイテム以上)
- ✓ 開店準備



12 つくる責任
つかう責任

3 すべての人に
健康と福祉を

4 質の高い教育を
みんなに

～買う人が真ん中に～

with s s saito

<p>【売店の定番ラインナップ】</p> <p>シャープペンシル(各種) ¥90</p> <p>消しゴム(各種) ¥100</p> <p>シャープペン芯(各種) ¥180</p> <p>ルースリーブ(各種) ¥150～</p> <p>ふせん紙(各種) ¥100</p> <p>蛍光ペン(各種) ¥90</p>	<p>【BUYTENからお買い】 昼食はしっかり 食べましょう!</p> <p>【BUYTENからお買い】 栄養バランス 健康への意識</p> <p>【BUYTENからお買い】 SDGs プラごみ分別</p>	<p>【BUYTENのお勧めラインナップ】</p> <p>この水曜しか買えないんです</p> <p>ランチパック(各種)</p> <p>おにぎり(各種)</p> <p>ゼリー(各種)</p> <p>プリン(各種)</p> <p>カロリーメイト(各種)</p> <p>ソイジョイ(各種)</p> <p>ウィダーinゼリー(各種)</p> <p>パックジュース(各種)</p> <p><small>※掲載画像は実際と異なる場合がございます。 ※数に限りがございます。お早めにお買い求めください。</small></p>
--	--	---

みなさんの水曜日をスマイルに!! 楽しくなりますように!! 6月7日版 Ver.2

私たちの”SDGsメッセージ”を発信

私たちの探究 展開 ＜6月7日（水）開店の様子＞

4 質の高い教育を
みんなに



テープカットセレモニー



レイアウト



開店直後の様子



先生方もご来店



3 私たちの探究 展開 < 6月14日 (水) 新たな取り組み >



阿蘇校舎 阿蘇校舎 BUYTEN **ポイントカード**

学籍番号(4桁) 名前 2023.06.07

さあ、スタート めざせファン				
				次回プレゼント ファン確定
さあ、Reスタート めざせマニア				
				次回プレゼント マニア確定

お買い上げ (BUY) アイテム数1つにつき1スタンプ。10 (TEN) 個でプレゼント進呈 いつでも開いている売店へ

BUYTEN
 買うが10個で
BUY+TEN
 (ネーミングの仕掛けも発動)

農業食品科のパン



お菓子販売の 5 rules

阿蘇中央高校阿蘇校舎 BUYTEN

お菓子販売についての 5rules
フェアールズ

- ① 昼食はしっかり食べる!
- ② 授業中には食べない!
- ③ 食べかすなど散らかさない!
- ④ 机の上に置かない!
- ⑤ ゴミの分別!

*試験的・挑戦的導入
 守れなかったら次回はなし*

**BUYTENでの「お菓子販売」は、健康や生徒の行動、
 ゴミなど慎重な意見もいただいています。今後、BUYTENでお菓子販売を続けるためには、皆さんのルールを守る行動にかかっています。**

S.S saito



私たちの探究 成果と課題

- <数値的検証>
- ☒利益率は上下動あり
(15%⇒27%⇒18%)
 - 接客評価が向上 (50%⇒88%⇒**94%**)

第1回6/7売上
¥18,530
(利益¥2,863)

第2回6/14売上
¥12,490
(利益¥3,369↑)

第3回6/21売上
¥18,650
(利益¥3,409↑)

売上達成率 110%

利益達成率 107%

私たちの探究 成果と課題

4 質の高い教育を
みんなに



<成果>

✓ ヒューマンスキルの向上

協働力/向上心/交渉力
コミュニケーション力

✓ 働きがい（達成感/自己肯定感） 初めての感覚？

<課題>

✓ 利益獲得と持続性

お菓子問題 持続可能な参画かどうか

✓ 飽きさせない「しかけ」

イベントなどで、いつもワクワク感を提供

✓ 課題や制約に果敢にトライできていない

すぐあきらめてしまう



私たちの誓い

<学び>

- ✓ 大人の支援は、私たちの大きなチカラになる
- ✓ はじめから”成功”はない。失敗の積み重ねOK

<誓い>

- ✓ 諦めないその先にしか、成長はない
- ✓ 後輩の憧れになるような活動を持続/継続



必要な**利益/労働力**を僕らが**獲得**し
いつでも**開いている売店**にする！！

身近な**ニーズ**に、果敢に**トライ**して、みんなを**スマイル**に





私たちの現在

10月より活動再開

- ✓ ラインナップ/価格を工夫
- ✓ 宣伝活動の深化(Webチラシ)



10 OCTOBER
2023 | 令和5年



BUYTEN OPEN

10月11日(水) 12:40~
いつもの約束の場所で



 今回の推し おぞチキ 200 ササチー 200 からあげ 200 コロケ 100 SALE	 じゃがりこ サラダ チーズ コアラのマーチ みかんゼリー コ入梅おし こんにやくゼリー SALE	 おにぎり 明太子 昆布 鮭 マンハッタン 焼ドーナツ (サツマイモ) ウイダーinゼリー SALE	 定番 カロリーメイト ソイジョイ ランチパック ツナマヨ ビーナッツ SALE
---	---	--	--

9

日	月	火	水	木	金	土
				1	2	
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

11

日	月	火	水	木	金	土
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

日	月	火	水	木	金	土
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31	1	2	3	4

ハロウィンイベント

- ✓ おかず(惣菜系)
- ✓ SDGs(ペーパーレス化)



私たちの現在

<数値的検証> ☒ 1学期より集客ダウン、利益ダウン傾向
⇒ 持続的な運営・参画へ正念場！！

第1回10/11売上
¥15,080
(利益¥221)

第2回10/18売上
¥13,860
(利益¥925↑)

第3回10/25売上
¥13,530
(損失¥993↓)

第4回10/27売上
¥15,250
(利益¥1,156↑)

私たちの現在 ハロウィンイベントの様子



- ✓ イベントに特化
- ✓ ワクワク感！！

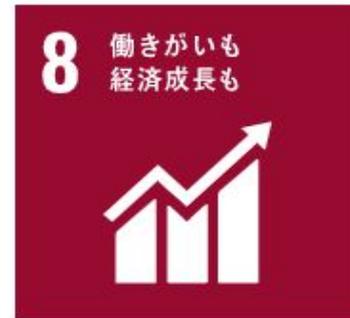


- ✓ 利益額 ¥ 3, 0 1 9 後輩の運営資金

- ✓ 利益はできるだけ還元し残りは、地域貢献

Reboot the BUYTEN

～学校売店にどう私たちが参画するか～



熊本県立阿蘇中央高等学校
総合ビジネス科プロジェクト班



Go to the next stage